

Jobopslag: Produktspecialist

[Coloplast](#) - Denmark Denmark (Denmark)

Job Description

Vi søger en salgsansvarlig til Urology Care i Danmark. Du vil være den aktive del af Coloplast urologi team i Danmark, og dit job er at udvikle urologi forretningen gennem en bred kontaktflade til både sundhedspersonale, indkøbere samt grossister og vil rapportere til den nordiske salgschef for Urology Care.

Du vil indgå i et stærkt salgs team på 4 personer og bidrage aktivt til videns deling og sparring med dine kolleger. Vi lægger vægt på at lære af hinanden og hvor forskellighed er en styrke. Urology forretningen er et af fire forretningsområder i Coloplast og et område hvor vi satser og forventer vækst i de kommende år.

Jobbet

Vi søger en salgsansvarlig til Urology Care i Danmark. Du vil være den aktive del af Coloplast urologi team i Danmark, og dit job er at udvikle urologi forretningen gennem en bred kontaktflade til både sundhedspersonale, indkøbere samt grossister og vil rapportere til den nordiske salgschef for Urology Care.

Du vil indgå i et stærkt salgs team på 4 personer og bidrage aktivt til videns deling og sparring med dine kolleger. Vi lægger vægt på at lære af hinanden og hvor forskellighed er en styrke. Urology forretningen er et af fire forretningsområder i Coloplast og et område hvor vi satser og forventer vækst i de kommende år.

Dine primære ansvarsområder

Jobbet består i at være en attraktiv og professionel partner for dine kunder, forstå deres individuelle behov samt helheden og derved hjælpe kunderne med at skabe værdi og gode løsninger for patienterne. Du får ansvaret for hele urologiforretningen, hvor en vigtig del består i at identificere og samarbejde med vigtige beslutningstagere (læger, sygeplejersker og indkøbere) på de forskellige hospitaler og afdelinger, herunder:

- Forberede og planlægge salgsbesøg
- Gennemførelse af salgsbesøg samt urologiundervisning
- Deltagelse i konferencer.

Kvalifikationer

Du er uddannet sygeplejerske og ideelt set haft erfaring med urologiske behandlinger, eller har 2-3 års erfaring som produkt specialist eller erfaring fra lignende stilling.. Du er fortrolig med beslutningsprocesserne på hospitalerne, herunder effektiv bearbejdelse af udbud.

Du har en solid salgserfaring og forstår at bruge en behovsbaseret salgsmodel gerne suppleret med en merkantil videreuddannelse.

Er fortrolig med brug af tal og IT, deriblandt Excel og Powerpoint.

Du tilbydes et udfordrende og spændende job, hvor du kan være med til at gøre en stor forskel.

Du er

- Du er drevet af salgsresultater og har et højt personligt ejerskab.
- Du er proaktiv og planlægger selv din hverdag. Ser muligheder i stedet for problemer gennem opsøgende arbejde.

- Du er god til at skabe langvarige kunderelationer
- Kan arbejde selvstændigt
- Taler, skriver og forstår dansk og engelsk
- Nysgerrig
- Glad for interaktion med mange forskellige kulturer

Kontakt

For yderligere information kontakt venligst Nordic Sales Manager, Jimmi Schöndorff

på 49 11 12 90,

Deadline: 1. November 2013

Om

Coloplast A/S udvikler og producerer sygeplejeartikler, som vi sælger gennem vores datter selskaber og salgskontorer verden over. I Coloplast Danmark markedsfører og sælger vi sygeplejeartikler i Danmark og i Island inden for områderne stomi, kontinens, sårbehandling, hudpleje og urologi. Af produkter indenfor Urology Care behandlinger kan nævnes Retrace, Biosoft, samt Titan OTR.

Company Description

Coloplast is among the world's leading suppliers of intimate healthcare products and services. As a group, we have built our current position by listening to consumers and understanding their needs. For more than 50 years, Coloplast has developed and marketed innovative products that make life easier for people with diseases of a personal and private nature. Our focus is centered on ostomy care, continence care, urology care and treatment of chronic wounds.

We operate in 40+ countries and employ more than 8,000 people.

Additional Information

Posted:

September 24, 2013

Type:

Full-time

Experience:

Not Applicable

Functions:

Other

Industries:

Medical Devices

Employer Job ID:

88285

Job ID:

7459936